

Vakvrouwen

Als er iets is waar je mij geen plezier mee doet, dan is het winkelen. En dat is zacht uitgedrukt. In een afgeladen winkelstraat op zaterdagmiddag komt echt het slechtste in mij boven. De enkele keer dat ik er niet aan kan ontkomen me in dat gewoel te begeven, verlang ik hartstochtelijk naar een zak op m'n hoofd. Onlangs, tijdens een bezoekje aan de nieuwste Primark-winkel, bereikte die

weerzin een hoogtepunt. Alles is daar letterlijk en figuurlijk zo goedkoop, om plaatsvervangende

Londen komt zelfs in mij het koopbeest los

schaamte van te krijgen. Nu moet ik wel even iets bekennen. Eén keer per jaar breekt het koopbeest dat kennelijk toch ook in mij huist los – en dat is in Londen. Ik overweeg zelfs serieus voortaan met de boot te gaan (kost maar 174 euro zie ik op blz. 48!) omdat ik dan ongelimiteerd spullen kan meeslepen.

De rest van het jaar ben ik de ideale kandidaat voor internetshoppen. Wie tien jaar geleden had voorspeld dat ik dat ooit zou doen, had ik voor gek verklaard. Je koopt toch geen armband zonder te passen, een babyknuffel zonder te voelen, laat staan een auto zonder proefrit. Inmiddels begrijp ik die *booming business* heel goed. Je doet het op je

eigen moment, op je eigen plek en je kunt eindeloos rondkijken zonder een stap te zetten. En van het idee dat op honderden zolders mensen met hun speciale handeltjes bezig zijn, word ik ook blij. Op blz. 14 laten we vrouwen zien die er hun vak van gemaakt hebben – en met succes.

Dit is sowieso een esta barstensvol vakvrouwen: te beginnen met de drie winnaars van esta's vakvrouwverkiezing en eindigend met drie vrouwelijke hoogleraren die alles weten over hoe we balans in ons leven kunnen krijgen.

Marije de Jong
hoofdredacteur



22

Overspel

Einde relatie?



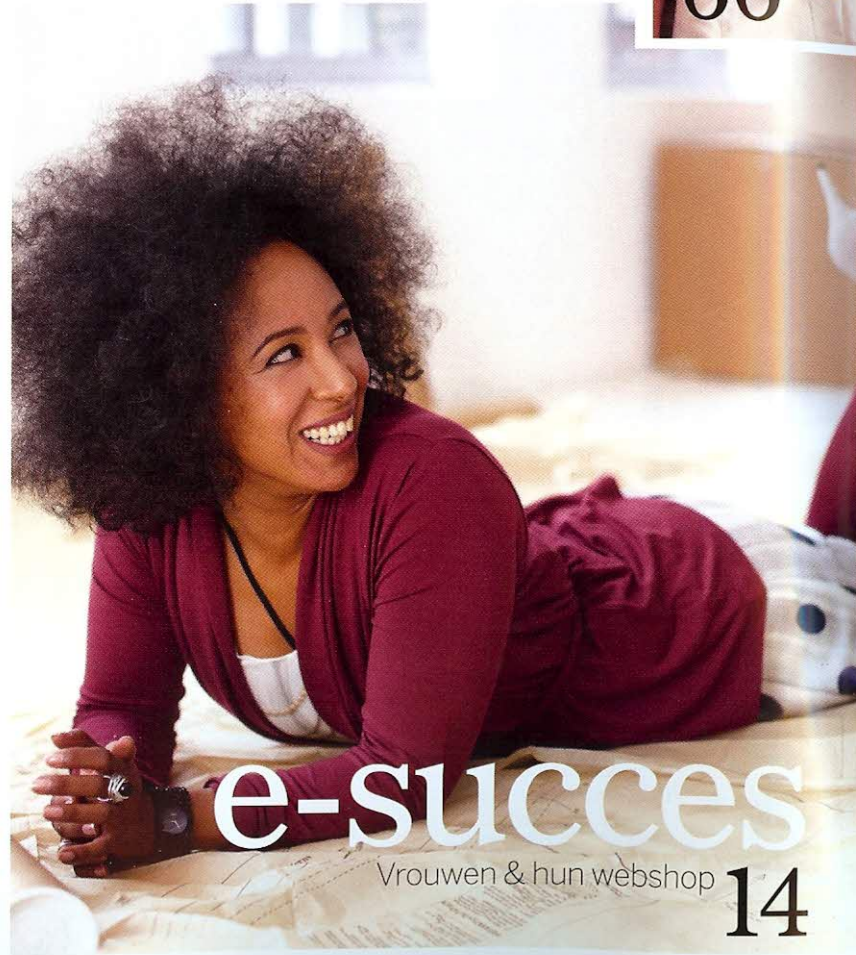
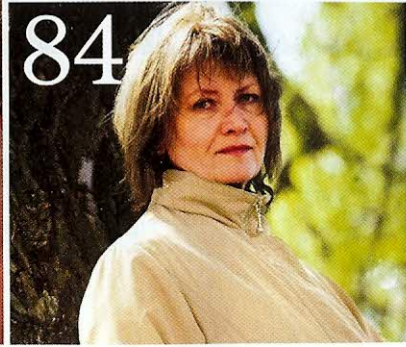
66

Topmodellen van toen

Exclusief interview in Stockholm

met de weduwe van Stieg Larsson

84



e-succes

Vrouwen & hun webshop

14

24 uur spitsuur

54

Christine Otten: 'Justitie was de eerste die mijn manuscript las'

36



44

East End

De leukste shops van Londen

met korting



De winnaars zijn bekend!

Sla om voor de uitslag





wweb

aan de winkel

10% van de Nederlandse vrouwen droomt ervan een eigen

80%
van de
Nederlanders
koopt op
internet
THUISWINKEL.ORG

naaipatronen.nl

- **Wie:** Helen Zandt (41) woont samen in Leeuwarden en is moeder van twee kinderen (19 en 20)
- **Achtergrond:** commercieel en management assistent bij diverse banken en bedrijven
- **Nu:** sinds 2004 eigenares van de webshop www.naaipatronen.nl
- **Opstartkosten:** € 5000

Hobby

‘Ik ben bewust jong aan kinderen begonnen met het idee rond mijn 35e zelfstandig ondernemer te worden. En zo is het ook gelopen. Naast mijn baan op diverse verkoopafdelingen maakte ik in mijn vrije tijd kleding voor mijn vrienden en kennissen. De één wilde een mooi pak, de ander een trouwjurk. Het lastige was altijd om goede naaipatronen te vinden. Je hebt wel van die boeken in stoffenwinkels maar de keuze is heel beperkt. In Amerika leeft het veel meer. Op een dag werd ik wakker met het idee om een webshop in naaipatronen te beginnen. Het kwam echt zo uit de lucht vallen.’

Uitwerking

‘Nog diezelfde dag heb ik de domeinnaam www.naaipatronen.nl laten registreren en ben gaan bellen met leveranciers van kant-en-klare naaipatronen over de hele wereld. Zij zagen mijn plan helemaal zitten. Door hun patroonpakketten op mijn site te plaatsen kon ik hun markt vergroten, en verdiende ik op de verkoop. Om er serieus werk van te maken moest ik er al mijn tijd in stoppen,

wat inhield dat mijn toenmalige man mij een paar maanden moest onderhouden. Gelukkig kon dat. Mijn enige echte opstartkosten waren die voor het bouwen van de site en wat administratieve dingen zoals briefpapier. Daar had ik nog spaargeld voor. De domeinnaam van de webshop zorgde ervoor dat iedereen die googelde op naaipatronen, direct bij mij terecht kwam. Er was zo’n markt voor dat ik binnen drie maanden mijn eigen voorraad moest aanleggen.’

Succes

‘Nu, zeven jaar later, verkoop ik meer dan vijftig merken en heb klanten over de hele wereld. Ik heb een groot magazijn en kantoor en zes mensen in dienst. Onlangs werd het me allemaal even te veel, ik was eigenlijk alleen maar bezig met managen. Daarom heb ik het magazijn met de hele logistiek van opdrachten ontvangen en versturen aan een ‘fulfilment partner’ uitbesteed. Nu kan ik me weer oriënteren op het creatieve gedeelte. Ik besef dat ik echt geluk heb gehad. Een webshop runnen is niet makkelijk. Er is zo veel concurrentie. Ik ben toevallig op het juiste moment met het juiste product begonnen. Inmiddels zijn er meer webshops met naaipatronen, maar door mijn jarenlange ervaring loop ik gelukkig telkens net een stapje voor. Het is keihard werken, je bent dag en nacht bezig, maar dat kan, nu de kinderen groot zijn. Zij vinden het ook heel leuk wat ik doe. Ze hebben zelf regelmatig een bijbaantje bij mij gehad.’

‘Ik ben toevallig op het juiste moment met het juiste product begonnen’

